TALLER PARA EL TRABAJO EN CASA – GRADO 8°	
PERIODO 4 – Guía #2 – SEMANAS 3 y 4	
Área: Educación Religiosa	**Docente:** Mauricio Barrada Soto
Plazo de entrega:	**8 de octubre**
Observaciones y orientaciones: (LEA BIEN POR FAVOR). ***Recuerde que la forma de envío del taller o de resolver la actividad es a través de la plataforma educativa Classroom.*** La puntualidad es uno de los criterios de la nota actitudinal.	

UNIDAD 4 – EJE ECLESIOLÓGICO
"La comunidad eclesial: servidora de la unidad y el desarrollo integral de los pueblos"

TEMA 2: LA CONFIANZA

Confiar en los demás es clave para construir relaciones felices y significativas. Sin embargo, en ocasiones tras muchas decepciones cuesta bastante volver a dar ese paso. A menos que uno pueda tener confianza en la fiabilidad de quienes le rodean, uno mismo está en peligro . Cuando aquellos con quienes contamos nos decepcionan, nuestra vida puede volverse un desorden y aún nuestra supervivencia podría llegar a estar en peligro. La confianza mutua es el material más firme para edificar las relaciones humanas. Sin ella, toda la estructura se viene abajo.

Ser digno de confianza es una cualidad muy estimada. Cuando la tenemos, se nos considera valioso; cuando la perdemos, es casi imposible recuperarla, sólo con el tiempo se puede lograr alcanzar. Deberíamos hacer que otras personas cercanas a nosotros exhiban esta cualidad y la adquieran . Se volverán mucho más valiosas para sí mismas y, por lo tanto, para los demás.

Cuatro consejos para ganar la confianza de los demás

Las personas experimentan satisfacción al percibir que generan cierto grado de complicidad e intimidad con quienes se relacionan sentimentalmente, conviven o trabajan.Michael S. Hyatt, escritor experto en liderazgo, productividad y mercadeo, reconoce la importancia y dificultad a la hora de establecer relaciones sanas basadas en la confianza y aconseja la mejor manera de lograrlo:

1. Mantener la palabra: Hyatt recomienda que las personas cumplan las promesas y compromisos que adquieren; las excusas son insuficientes cuando se ha faltado a la palabra. Esto vale tanto para asuntos menores del día a día, como para proyectos más importantes de índole personal o profesional.El error es inherente al ser humano, pero incurrir en ellos reiteradamente genera desconfianza en los demás. Ofrecer una disculpa sincera con una corta explicación, a veces basta.

2. Decir siempre la verdad: Aunque pueda parecer una verdad de Perogrullo, mostrarse sincero es más fácil, si de hecho se es sincero. Esto cobra mayor importancia frente a un error, cuando la persona que fue transparente desde el comienzo, aunque pase una vergüenza y haya fallado, va a ganar la confianza de los demás.

3. Ser transparente: Manipular las circunstancias puede dar buenos resultados a corto plazo, pero tarde o temprano puede jugar en contra. En cambio, la autenticidad, con sus connotaciones buenas y malas, genera confianza, pues la gente sabe a qué atenerse con las personas que se muestran tal y como son. Así se evitan dobles lecturas y falsas interpretaciones.Confiar en alguien y decírselo es la mejor forma de fortalecer los lazos de amistad y demostrar el valor que eso tiene para la relación.

4. La generosidad: Dar sin condiciones. Esto incluye compartir ideas, emociones, sentimientos o conocimientos. Los chantajes o condicionantes minan a largo plazo cualquier relación.

Cibergrafía y referencia: Si tienes la posibilidad, puedes ampliar el tema estudiando los siguientes artículos

Cuatro consejos para ganar la confianza de los demás https://www.semana.com/educacion/articulo/cuatro-consejos-para-ganar-la-confianza-de-los-demas/403152-3/

Confiar en los demás, ¿Qué nos hace confiar? https://www.vitalcoachingbarcelona.com/confiar-en-los-demas-2/

ACTIVIDAD #2 – La confianza

1. Después de leer el texto, ¿por qué es importante conocer y entender la importancia de la confianza?
2. ¿Qué puede pasar en una comunidad cuando no existe la confianza?
3. ¿Qué haces tú para ser “Digno de Confianza”?
4. ¿Entre una persona religiosa y una persona que no lo es, ¿cuál generaría más confianza dentro de la sociedad? ¿Por qué? ¿o no tiene nada que ver?